



MitarbeiterIn Vertrieb und Kundenbetreuung

DINITECH



Du bist ein Kommunikationstalent und der Vertrieb liegt Dir im Blut?
Elektromobilität, Ladeinfrastruktur und damit zusammenhängende Funktionen interessieren Dich?
Du möchtest ein stark aufstrebendes Marktumfeld international mitgestalten?
Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

Wir suchen eine/n MitarbeiterIn die/der uns Vertrieb unserer innovativen Produkte und Services unterstützt (B2B und B2C).

Wir sind ein aufstrebendes und innovatives Team, das vor allem mit der mobilen Ladeeinheit NRGkick und innovativen Smart Services international erfolgreich ist. In unserem Unternehmen findet sowohl Entwicklung als auch Produktion, Vermarktung und Vertrieb statt.

Deine Qualifikation:

- Abgeschlossene Ausbildung (AHS/BHS) und Erfahrung im Vertrieb (B2B und/oder B2C)
- Großes Interesse an Technik und Konnektivität
- Hohe Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Sehr gute EDV-Kenntnisse (insbesondere Office-Produktfamilie)
- Sehr gute Englischkenntnisse, zweite Fremdsprache (Französisch oder Spanisch) ist ein Plus
- Genaue, eigenständige, analytische, strukturierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft, z.B. im Rahmen von Messeauftritten

Aufgabengebiet:

- Kundenbetreuung und fachliche Beratung (im Innendienst)
- Mitarbeit bei der Markteinführung neuer Produkte und Smart Services aus eigener Entwicklung
- Mitarbeit bei Organisation von Messeauftritten und deren Umsetzung vor Ort
- Zusammenarbeit mit Marketing und Auftragsbearbeitung
- Umsetzung der laufenden Vertriebsaktivitäten
- Kundenakquise (bei Messen, telefonisch,...)

Entlohnung: Das kollektivvertragliche Mindestgehalt beträgt € 1.700,- auf Vollzeitbasis. Möglichkeit zur Überzahlung ist gegeben, die Einstufung erfolgt nach Qualifikation und Praxis.

Arbeitsstandort:

DiniTech GmbH
Mureckerstraße 18b
8083 St. Stefan i.R.
www.NRGkick.com

Bewerbung unter:

Martin Ferk
office@dinitech.at
Tel.: +43 664 5376 251