



Führende Unternehmen aus unterschiedlichsten Branchen setzen auf die t-matix IoT-Plattform, um ihre Produkte und Prozesse zu digitalisieren, neue digitale Produkte zu entwickeln sowie ihre Geschäftsmodelle zu innovieren. Mit unserer IoT-Plattform lassen sich individuelle IoT-, Industrie 4.0 und Telematik-Anwendungen für das Web, aber auch für mobile Endgeräte schnell und einfach umsetzen.

Dafür erhielt t-matix den Telematik-Award 2019 und wurde unter die Top-IoT-Anbieter Europas sowie zu Österreichs Nr.1 gewählt. Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Graz und/oder Deutschlandsberg suchen wir einen engagierten:

Sales & Key Account Manager OEM (m/f/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Nachhaltige Akquisition von Neukunden im DACH-Bereich
- Betreuung und Weiterentwicklung von Bestandskunden im OEM Bereich (beispielsweise für Maschinen- und Anlagenbauer oder Geräteherstellern)
- Produkt- und Lösungsberatung
- Angebotslegung
- Preisverhandlung und Vertragsabschlüsse
- Besuche von internationalen Messen und Kongressen

Ihr Profil:

- Sie sind eine selbstbewusste und ehrgeizige Vertriebsperson mit hoher Kundenorientierung und ausgeprägter unternehmerischer Einstellung.
- Sie haben eine fundierte technische und/oder betriebswirtschaftliche Ausbildung, idealerweise mit IT-Background.
- Sie stellen eine Verkäuferpersönlichkeit dar, die nachweislich erfolgreich im B2B-Vertrieb tätig war.
- Dabei haben Sie idealerweise ein umfangreiches Netzwerk aufgebaut.
- Mit Begeisterung bieten Sie Kunden Lösungen an und sind ein loyales und langfristig orientiertes Teammitglied.
- Sie bringen Reisebereitschaft für die DACH-Region mit und Ihre englischen Sprachkenntnisse sind ausgezeichnet.

Unser Angebot:

- Wir unterscheiden uns von vielen Big Playern indem wir leben was wir sagen. Indem wir lieben was wir tun. Sie arbeiten an brandaktuellen und zukunftsweisenden Themen im Bereich Internet der Dinge und Industrie 4.0.
- WERTSCHÄTZUNG wird GROß geschrieben. Sie sind in einem angenehmen und von Wertschätzung geprägten Arbeitsumfeld, Mitglied eines erfolgreichen, internationalen Teams.
- Everybody matters: Sie gehören einem dynamischen, stark wachsenden und außerordentlich innovativen Unternehmen an und können Ihre Stärken voll entfalten.

Wir bieten Ihnen eine ansprechende und abwechslungsreiche Vertriebsfunktion in einem zukunftssträchtigen Bereich, verbunden mit attraktiver Dotierung und einem Dienstwagen, der auch zur Privatnutzung zur Verfügung steht.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

www.t-matix.com/karriere/